Guida pratica alla compilazione della Scheda di Iscrizione dei BFA

Questa guida è pensata per aiutare le aziende a compilare **correttamente** la scheda di iscrizione ai *Beauty in Farma Awards (BFA)*, evitando gli errori più comuni.

Include:

- 1. Istruzioni passo per passo per ogni sezione della scheda.
- 2. Errori frequenti da evitare.
- 3. Un esempio compilato (fac-simile) per dare un modello concreto.
- 4. Un modello di e-mail già pronto per l'invio della candidatura.

1. Dati aziendali

Cosa scrivere:

- Nome azienda (denominazione completa).
- Nome e cognome del referente operativo (chi segue il progetto, non un contatto generico).
- E-mail diretta e numero di telefono diretto.

Errori comuni da evitare:

- Usare e-mail generiche (es. info@).
- Indicare un referente che non conosce il progetto.



2. Prodotto/Progetto candidato

Campi da compilare:

- **Nome prodotto/progetto:** usare sempre la denominazione ufficiale (nome commerciale + brand di appartenenza) ad esempio *Atopi Control Emulsione Lenitiva*, *Eucerin*
- **Data di lancio:** deve rientrare nell'anno di riferimento del premio (1 gennaio 31 dicembre 2025)
- **Razionale:** 5–6 frasi sintetiche (al massimo 2.000 battute spazi inclusi) che spieghino: 1. Quale bisogno risolve. 2. Qual è l'innovazione. 3. Dati o test clinici/consumer a supporto. 4. Beneficio concreto per farmacisti e pazienti. 5. Elementi di differenziazione
- Target: chi è il destinatario (specificare età o fascia di età e, se applicabile, il genere)
- Obiettivi: devono essere SMART (Specifici, Misurabili, Attuabili, Realistici, Temporizzati)

Errori comuni da evitare:

- Razionali troppo lunghi o troppo tecnici.
- Mancanza di dati numerici.
- Obiettivi vaghi (es. "aumentare la visibilità")



3. Scelta categorie

Come fare: Scegliere le categorie a cui si vuole iscrivere il prodotto/progetto selezionandole nell'apposito foglio. Si può iscrivere lo stesso prodotto a più categorie.

Errori comuni da evitare:

- Selezionare troppe categorie "a caso".



4. Presentazione (slide .ppt/.pdf)

Requisiti tecnici:

- Max 10 slide.
- Formati richiesti: .ppt/.pptx e .pdf
- Niente animazioni o video incorporati.
- Peso massimo file: 400 MB.

Struttura consigliata: 1. Copertina (nome prodotto + logo). 2. Razionale. 3. Problema/ opportunità di mercato. 4. Prodotto/soluzione. 5. Evidenze (studi/test). 6. Target. 7. Strategia di lancio. 8. Risultati. 9. Creatività/packaging. 10. Contatti.

Errori comuni da evitare:

- Testo troppo fitto
- Slide senza immagini

5. Immagini e logo

Specifiche richieste: - Immagine prodotto: 10×10 cm, 1200x1200 px

- Logo: preferibilmente vettoriale (.ai, .eps, .svg, .pdf). In alternativa .png HD (1920×1080 px).

Errori comuni da evitare:

- Foto a bassa risoluzione

- Logo in formato non editabile (es. screenshot)

6. Invio candidatura

Cosa inviare via e-mail a bfa@homnya.com:

- Scheda di iscrizione compilata in tutte le sue parti
- Presentazione (.ppt e .pdf)
- Immagine packshot (10×10 cm, 300 dpi)
- Logo aziendale (vettoriale o .png HD)

Consigli pratici:

- Dare ai file un nome chiaro (es. AZIENDA_PRODOTTO_categoria.pdf)
- Inviare entro la deadline

Errori comuni da evitare:

- Allegati mancanti
- File nominati genericamente (presentazione 1.pdf).

7. Passaggio successivo

- La giuria selezionerà 3 finalisti per categoria ed è libera di spostare i prodotti/ progetti in altre categorie ritenute idonee
- I finalisti possono partecipare ai BootCamp (opzionale)
- I farmacisti voteranno online
- Premiazione finale in occasione della serata di gala

Fac-simile compilato (prodotto inventato)

Dati azienda

- Azienda: Dermalife S.p.A proprietaria dei brand Sunvis, Vislife e Lifecare
- Referente: Dott.ssa Laura Rossi Product Manager
- Email: laura.rossi@dermalife.it

• Telefono: +39 333 4567890

Prodotto/Progetto candidato

• Nome: NutriSkin Repair Serum, Vislife

• Data di lancio: 15/03/2025

- Razionale: NutriSkin Repair Serum risponde alle esigenze delle pelli sensibili e stressate grazie a peptidi biomimetici e acido ialuronico a rilascio prolungato. I test clinici (n=120) mostrano +45% idratazione e –38% sensibilità percepita in 4 settimane. Il packaging sostenibile con erogatore ricaricabile rafforza il posizionamento green.
- Target: Donne 25–45 con pelle sensibile
- **Obiettivi:** Donare idratazione profonda e duratura alle donne con pelle sensibili che mal tollerano texture pesanti

Categorie

- Skincare viso Siero dell'anno
- Green & Clean Skincare green, prodotto dell'anno
- People in beauty Best Packaging design dell'anno

Allegati previsti

- Presentazione: DERMALIFE_NUTRISKIN_BFA2025.pptx e .pdf
- Packshot: NutriSkin_packshot.jpg (10×10 cm, 300 dpi)
- Logo: Dermalife_logo.ai

Conclusione

Seguendo questa guida, l'azienda eviterà gli errori più frequenti (allegati mancanti, dati incompleti, obiettivi vaghi) e presenterà la candidatura in modo chiaro e conforme ai requisiti del bando.